

Canacol Energy Ltd.

Teleconferencia sobre los Resultados Financieros  
del Cuarto Trimestre y el Fin de Año de 2020

Marzo 19 de 2021, a las 10:00 a.m. Hora del Este

**PARTICIPANTES CORPORATIVOS**

**Charle Gamba** – *Presidente y Director Ejecutivo*

**Jason Bednar** – *Vicepresidente Financiero*

**Carolina Orozco** – *Directora de Relaciones con Inversionistas*

## PRESENTACIÓN

### Operador

Buen día y bienvenidos a la Teleconferencia sobre los Resultados Financieros del Cuarto Trimestre y el Fin de Año de 2020 de Canacol Energy. Todos los participantes estarán en modo de solo escucha. Si necesita asistencia, por favor indíquelo a un especialista de conferencia presionando la tecla asterisco seguida por cero. Después de la presentación de hoy habrá oportunidad para hacer preguntas. Para hacer una pregunta, puede presionar asterisco y luego 1. Por favor tenga en cuenta que este evento está siendo grabado.

Ahora quisiera darle la palabra a Carolina Orozco, Vicepresidente de Relaciones con Inversionistas. Por favor, adelante.

### Carolina Orozco

Buenos días y bienvenidos a la Teleconferencia sobre el Cuarto Trimestre y el Fin del Año de 2020 de Canacol. Soy Carolina Orozco, Directora de Relaciones con Inversionistas. Estoy con el Sr. Charle Gamba, Presidente y Director Ejecutivo, y el Sr. Jason Bednar, Vicepresidente Financiero.

Antes de comenzar, es importante mencionar que los comentarios en esta teleconferencia por parte de la alta gerencia de Canacol pueden incluir proyecciones sobre el desempeño futuro de la compañía. Estas proyecciones no constituyen compromisos sobre resultados futuros ni tienen en cuenta riesgos e incertidumbres que pueden materializarse. En consecuencia, Canacol no asume responsabilidad alguna en el evento de que los resultados futuros sean diferentes a las proyecciones compartidas en esta teleconferencia. Por favor tenga en cuenta que todas las cifras financieras en esta conferencia están denominadas en dólares de EE. UU.

Comenzaremos la presentación con nuestro Presidente y Director Ejecutivo, el Sr. Charle Gamba, quien se referirá a los aspectos operacionales más destacados de 2020. El Sr. Jason Bednar, nuestro Vicepresidente Financiero, discutirá a continuación los aspectos financieros destacados. El Sr. Gamba cerrará con una discusión sobre la perspectiva de la compañía para 2021. El Sr. Gamba nos acompaña hoy en la línea desde Bogotá, y el Sr. Bednar nos acompaña hoy en la línea desde Calgary.

Le doy ahora la palabra al Sr. Charle Gamba, Presidente y Director Ejecutivo de Canacol Energy.

### Charle Gamba

Muy bien. Gracias, Carolina. Buenos días o buenas tardes y bienvenidos a la Teleconferencia de Canacol sobre el Cuarto Trimestre de 2020. En 2020, la Compañía logró varios objetivos importantes con respecto al crecimiento de su negocio de gas en Colombia, incluyendo un aumento del 20 por ciento interanual en las ventas de gas natural realizadas, un 16 por ciento de rendimiento sobre el capital empleado, márgenes de operación sólidos y estables con un promedio del 79 por ciento, un aumento interanual del 2 por ciento en reservas [ininteligible], con el éxito continuado en exploración y desarrollo representando un [ininteligible] del 122 por ciento en la razón de [ininteligible] de reservas.

También nos fueron adjudicados dos nuevos bloques de exploración de gas convencional en la ronda de licitación de exploración 2020. Todo esto se logró a pesar de que la pandemia global de COVID-19 impactó la demanda de gas en Colombia y nuestra capacidad de operar en el

campo, cuando estaban vigentes restricciones relacionadas con la pandemia a nivel nacional o local.

Nuestro éxito fue posible gracias al trabajo duro de nuestros equipos que tienen sólidos procesos establecidos para hacer frente a la pandemia y los sólidos fundamentos a largo plazo de los mercados de gas colombianos, lo que nos ha permitido contratar la mayoría de nuestra capacidad de producción bajo contratos de venta de gas en firme, a precio fijo.

Las ventas realizadas de gas natural durante el cuarto trimestre fueron de 170 millones de pies cúbicos estándar por día, una disminución del 6 por ciento con respecto al mismo período en 2019, pero un aumento del 4 por ciento con respecto al tercer trimestre del 2020. Las ventas de gas realizadas han continuado recuperándose de un punto bajo de 136 millones de pies cúbicos estándares por día en abril de 2020 a 182 millones de pies cúbicos estándares por día en promedio en enero y febrero de 2021, con un promedio de 172 millones de pies cúbicos estándares por día para el año 2020, que es un 20 por ciento más alto que el promedio de ventas de gas para 2019.

Las operaciones de perforación fueron detenidas a finales de marzo por el COVID, que fue la razón principal por la cual, a pesar de reiniciar operaciones de perforación con dos torres en julio, solamente se perforaron y completaron seis pozos, en comparación con los 12 que habíamos planeado originalmente. En todos los seis pozos perforados en 2020, de los cuales dos fueron pozos de exploración y uno fue un pozo de evaluación, exitosamente encontramos gas, lo que contribuyó al crecimiento continuado de las reservas que pudimos reportar al final del año. Logramos una razón de [ininteligible] de reservas 2P de 122 por ciento y un aumento del 2 por ciento en nuestra base de reservas de gas 2P a 637 mil millones de pies cúbicos, aproximadamente un índice de vida de reservas de diez años, bajo la producción actual. Nuestros resultados de perforación de exploración de gas en los últimos siete años han arrojado una tasa de acierto del 83 por ciento líder en la industria para descubrimientos comerciales.

Los descuentos del valor presente neto del ingreso neto futuro de las reservas son del 10 por ciento. Ahora se estima en \$1.300 millones después de impuestos y \$1.700 millones antes de impuestos, respectivamente, lo que equivale a \$11,97 canadienses por acción de valor de reservas y \$9,55 canadienses por acción de valor de activos netos 2P al final de diciembre de 2020, respectivamente.

Los costos de hallazgo y desarrollo de 2P se situaron en un nivel líder en la industria de \$1,33 por Mcf y 84 centavos por Mcf para los períodos de uno y tres años terminados en diciembre 31 de 2020, respectivamente, y logramos una razón de reciclaje [ininteligible] de 2,7 veces y 4,4 veces para los períodos de uno y tres años terminados en diciembre 31 de 2020, respectivamente.

Continuamos entregando rendimiento de capital a los accionistas en 2020, con nuestro programa de dividendos trimestrales sin cortes por el impacto del COVID-19 y recomprando acciones bajo nuestra oferta de emisor de curso normal previamente anunciada.

Ahora le doy la palabra a Jason Bednar, nuestro Vicepresidente Financiero, quien se referirá con más detalle a nuestros aspectos financieros del cuarto trimestre. Cuando termine, daré detalles sobre las perspectivas para 2021.

**Jason Bednar**

Gracias Charle. Aunque la pandemia global lo hizo un año excepcionalmente desafiante, 2020 fue, no obstante, un gran año financieramente para Canacol y sus partes interesadas pues continuamos ejecutando nuestro plan y desarrollando nuestro creciente negocio de gas natural. En gran medida por tener un año completo con mayor capacidad de transporte de gas, tras la finalización de la expansión del gasoducto en agosto de 2019, reportamos aproximadamente \$145 millones en fondos provenientes de las operaciones para todo el año 2020, un aumento del 16 por ciento frente a 2019, a pesar de que los volúmenes de ventas fueron impactados negativamente por una reducción temporal en la demanda relacionada con el COVID, que afectó los fondos provenientes de las operaciones, en particular para el segundo trimestre de 2020.

Los gastos del capital en efectivo disminuyeron un 6 por ciento pues nos vimos forzados, por las restricciones relacionadas con el COVID, a diferir algunos de nuestros gastos planeados, y nos enfocamos en las actividades que más valor generan en nuestras operaciones principales de gas. El aumento de los fondos provenientes de las operaciones, combinado con menores gastos de capital, nos permitió lograr cuatro resultados positivos.

En primer lugar, generamos aproximadamente \$60 millones de flujo de caja libre antes de intereses. En segundo lugar, mantuvimos nuestro dividendo trimestral, decretando aproximadamente \$28 millones para los accionistas. Tercero, aplicamos aproximadamente \$6 millones a la recompra de acciones y, finalmente, aumentamos nuestra tenencia de efectivo y equivalentes de efectivo en aproximadamente \$27 millones.

Nuestro dividendo actualmente representa un rendimiento anual de aproximadamente 5,7 por ciento, con el último dividendo trimestral pagado en enero y el próximo previsto para ser pagado en abril 15 de 2021. Nuestra posición de deuda neta al final de año, de aproximadamente \$342 millones, efectivamente no varió con respecto a hace un año. Como lo anunciamos en agosto, pudimos volver a perfilar nuestras líneas de crédito durante 2020 para reducir sustancialmente nuestro costo de capital de deuda gracias a tasas de interés más bajas. A la vez aumentamos la flexibilidad financiera que tenemos para invertir en proyectos estratégicos de crecimiento, incluidos los proyectos del Ducto de Medellín y la Planta de Energía El Tesorito. Nuestra razón de deuda neta a EBITDAX se redujo de 2,1 veces a diciembre 31 de 2019 a 1,85 veces a diciembre 31 de 2020, bien dentro de los límites del convenio.

Continuamos planeando pagar nuestras deudas a su debido tiempo, en vez de acumular grandes saldos de efectivo, pero lo haremos estratégicamente para minimizar nuestros gastos financiados y a la vez mantener nuestra flexibilidad financiera y nuestra capacidad de continuar invirtiendo en nuestro negocio y recomprando acciones cuando tenga sentido hacerlo.

Enfocándonos en el cuarto trimestre de 2020, los aspectos financieros destacados incluyen la disminución de los ingresos netos de transporte y las regalías en un 6 por ciento a \$62 millones en comparación con \$66 millones para el mismo período en 2019, principalmente por la disminución del 6 por ciento en los volúmenes de ventas, que se debió a una menor demanda de gas pues los mercados de gas aún no se han recuperado completamente de la debilidad relacionada con el COVID en el cuarto trimestre.

El flujo ajustado de fondos provenientes de las operaciones aumentó un 7 por ciento a \$35 millones frente a \$33 millones en 2019, en tanto los menores ingresos fueron más que compensados por menores gastos G&A e impuestos en efectivo. El EBITDAX aumentó un 6 por ciento a \$46 millones frente a \$43 millones. Nuestra posición de efectivo aumentó un 66 por ciento a \$68 millones frente a \$41 millones, y el ingreso neto disminuyó un 96 por ciento a \$1

millón frente a \$25 millones. Tal disminución interanual en el ingreso neto es en gran medida atribuible a un gasto de impuesto diferido de \$12 millones en el cuarto trimestre de 2020 en comparación con una ganancia de impuesto diferido de \$16 millones en el trimestre comparable de 2019.

Enfocándonos únicamente en 2020, vemos un [ininteligible] más importante cuando observamos los ingresos, los fondos provenientes de las operaciones en EBITDAX, todo constantemente recuperándose de las bajas vistas en el segundo trimestre de 2020 en el pico de la primera ola de COVID en Colombia. Como Charlie ya lo destacó en su presentación de apertura, hemos informado que los volúmenes de ventas mensuales continuaron recuperándose en enero y febrero, de manera que aumentaron y pensamos que esta tendencia continuará a lo largo de 2021.

Nuestra ganancia operativa neta de \$3,58 por Mcf no cambió en los tres meses terminados en diciembre 31 de 2020, en comparación con el mismo período en 2019, en tanto nuestro margen operativo sólo disminuyó muy levemente del 78 por ciento al 77 por ciento. Estos resultados destacan nuevamente la estabilidad y la naturaleza de alto margen de nuestro negocio de gas.

Lo que no mostramos en la anterior diapositiva de ganancia operativa neta y margen operativo es el éxito que hemos logrado en reducir nuestros costos corporativos, incluidos los gastos G&A, financieros y otros, especialmente al ser medidos en proporción con nuestros volúmenes de ventas e ingresos. Los G&A para los primeros 12 – para los 12 meses terminados en diciembre 31 de 2020 promediaron 42 centavos por Mcf, un 23 por ciento menos que los 55 centavos por Mcf para el año anterior.

Para resaltar aún más la fortaleza y estabilidad, así como el crecimiento que vemos en nuestro negocio y los resultados financieros, queremos destacar el rendimiento del capital empleado, implícito en nuestros estados financieros de los últimos ocho trimestres. La pandemia de COVID redujo la trayectoria de depósitos, nuestro rendimiento del capital empleado estaba mostrando un año atrás, pero nuestro rendimiento del capital empleado se mantuvo muy alto para estándares de E&P en 16 por ciento en promedio para todo el año 2020, frente a 15 por ciento en 2019. Y los resultados trimestrales ahora están demostrando una tendencia claramente positiva que, somos optimistas, continuará en lo sucesivo.

Para concluir, nuestros resultados financieros del cuarto trimestre fueron sólidos y relativamente estables, a pesar de los desafíos que presentó la pandemia del coronavirus; y ahora estamos en una posición cada vez más envidiable de solidez financiera, con capacidad de mantener fácilmente el rendimiento constante para los accionistas y aumentar la flexibilidad a fin de incrementar los niveles de inversión cuando pensemos que tenga sentido hacerlo y las restricciones operativas no nos lo impidan.

En este punto, le devuelvo la palabra a Charle. Gracias a todos.

### **Charle Gamba**

Gracias, Jason. Nuestros resultados para el cuarto trimestre de 2020 muestran un impacto positivo para nuestras inversiones en crecimiento al volver a un entorno operativo y un mercado de gas algo más normales. Los resultados de todo el año demuestran la estabilidad a largo plazo proporcionada por nuestro modelo de negocio, incluidos nuestros contratos fijos de venta de gas en firme.

Para 2021, a pesar de que el impacto del COVID-19 persiste en el corto plazo, somos optimistas en cuanto a que seguiremos viendo un fortalecimiento gradual de la demanda y los volúmenes y precios de venta relacionados, lo que nos permitirá reportar un crecimiento continuado en los volúmenes de venta, los ingresos y los fondos provenientes de las operaciones. Por lo tanto, esperamos mantenernos bien posicionados para seguir generando rendimiento del capital para los accionistas y a la vez reducir nuestras razones de apalancamiento e invertir para el crecimiento.

Aunque la pandemia no ha terminado, estamos progresando en nuestro plan de perforación con dos torres actualmente perforando en el pozo de exploración Milano-1 y el pozo de desarrollo Cañahuatate-4, y un total de 12 pozos planeados para el año. Con nueve de estos pozos siendo de exploración, nuestros programas de perforación y sísmica para este año tienen un enfoque significativo en la exploración para apoyar el crecimiento de la producción a largo plazo.

Además de invertir en perforación y sísmica para permitir el crecimiento de las reservas de producción en el largo plazo, estamos trabajando diligentemente para el avance de importantes proyectos estratégicos que apoyarán el aumento de la capacidad de transporte y la demanda de nuestro gas, como el Ducto de Medellín y el proyecto de la Planta de Energía El Tesorito. Y, por supuesto, a fin de construir un negocio sostenible, buscaremos mejoras continuas adicionales en nuestra estrategia y ejecución en relación con todas las materias de ESG [sigla en inglés de Ambientales, Sociales y de Gobierno].

Dado el optimismo que prevalece actualmente en torno a las tasas de incidentes, las hospitalizaciones y las vacunas de COVID-19, así como la dinámica positiva que vemos que está teniendo lugar en el mercado de gas en Colombia, probablemente vale la pena recordarles que aún podríamos considerar invertir más allá de nuestro programa de presupuesto base, según lo indicado en nuestro comunicado de prensa guía de diciembre. Si, en cambio, las demandas de gas fueran nuevamente impactadas por una tercera o cuarta ola de restricciones relacionadas con el COVID, mantenemos la flexibilidad en nuestros programas de capital para ajustarnos consecuentemente.

Quisiera agradecer a todo el equipo de Canacol, así como a nuestros contratistas, socios y clientes por su apoyo y trabajo duro en este desafiante año que fue el 2020 y los tiempos de algún modo inciertos que continúan mientras buscamos el regreso a condiciones de operación más normales. Fueron nuestro equipo y nuestros socios y clientes quienes nos permitieron seguir operando en forma segura, sostenible, confiable y rentable, y a la vez invertir para el crecimiento futuro.

Ahora estamos listos para responder cualquier pregunta que puedan tener.

## **PREGUNTAS Y RESPUESTAS**

### **Operador**

Comenzaremos ahora la sesión de preguntas y respuestas. Le doy la palabra a Carolina Orozco para leer el — leer y responder las preguntas desde el marco de transmisión por internet.

**Carolina Orozco**

Gracias. Tenemos nuestra primera pregunta de Alejandro Demiteli [fonético] de [ininteligible] Security. Alejandro pregunta: “¿Podrían comentarnos por favor cómo ven la situación con el piloto de fracturación?”

**Charle Gamba**

Sí. Bien, como ustedes saben, Ecopetrol se está preparando para ejecutar un piloto de fracturación, un piloto no convencional para petróleo en el Valle del Magdalena Medio, y Exxon Mobil recientemente anunció que está solicitando un permiso para ejecutar un piloto similar, también en el Valle del Magdalena Medio. Así, el entorno de regulación en este momento es favorable para estos pilotos de fracturación. Esto de ninguna manera garantiza que los mismos podrán ser ejecutados sin dificultad, especialmente desde las comunidades que se mantienen fuertemente opuestas a la fracturación desde una perspectiva ambiental. Estos pilotos no son pilotos comerciales. No pretenden establecer producción comercial. De hecho, estos pilotos no tienen términos comerciales asociados con ellos. Simplemente se han diseñado para aplicar técnicas de fracturación hidráulica masiva aquí en Colombia y monitorear el impacto de tales operaciones en el ambiente, específicamente agua subterránea, microtemblores, etcétera, de manera que estos pilotos no están diseñados para bases de prueba comerciales, sino realmente para probar o reunir información con respecto a los posibles impactos ambientales de este tipo de tecnología en las áreas de estudio.

**Carolina Orozco**

Gracias Charle. Operador, ¿Creo que tenemos a alguien en la fila que quiere hacer algunas preguntas?

**Operador**

Si, la siguiente pregunta será de Joseph Schacter — excúseme si no lo dije bien. Adelante Joseph.

**Joseph Schacter**

Y gracias por tomar la llamada. Dos preguntas de modelado. Sobre El Tesorito, ha mencionado en sus comentarios anteriores que los volúmenes se estaban recuperando en enero y febrero. ¿Puede hablar sobre el tema del COVID y cómo está avanzando El Tesorito, y si debiéramos estar modelando algo para volúmenes en el primer trimestre de 2022, o si debiéramos alargarlo un poco más? ¿Cuándo esperan que lleguen los posibles 30 millones al día, dado el estado actual de la construcción con las reglas del COVID?

**Charle Gamba**

Hola Joseph. Si, El Tesorito está según lo programado, básicamente. Es decir, está — la obra civil ha comenzado allí, y las licencias están todas en orden. Todos los motores han sido encargados y están en proceso de fabricación en Europa. La fecha de inicio está estimada entre diciembre y febrero — diciembre de este año y febrero del año entrante — así que parece que avanza. Se está moviendo.

Con respecto a los posibles volúmenes de ventas, todavía hay un déficit en el mercado eléctrico relacionado con la demora en el proyecto hidroeléctrico de Ituango, de modo que hay un déficit de 2.500 megavatios en el espacio hidroeléctrico. Así, la previsión es que El Tesorito estará generando entre el 50 y el 75 por ciento de capacidad, lo que se traducirá en entre 20 y 30 millones de pies cúbicos por día de ventas cuando empiece.

**Joseph Schacter**

Para modelar 20 a 30 millones en — del segundo trimestre — de 2022, eso sería —

**Charle Gamba**

Correcto, sí, de manera que —

**Joseph Schacter**

— [inaudible].

**Charle Gamba**

Correcto.

**Joseph Schacter**

Segundo, ustedes todavía tienen la producción de petróleo con los altos 60 para Brent. Yo habría pensado que para este momento alguien ya habría querido venir y comprarlos. ¿Hay algún proceso de venta todavía en marcha, y ven la posibilidad de que eso salga de los libros en 2021?

**Jason Bednar**

Sí, del activo de Rancho Hermoso al que ha hecho referencia, estamos obteniendo 200 o 300 barriles al día. Usted sabe, los valores netos son realmente muy buenos. Pienso que los valores netos son de casi \$40 por barril. [Inaudible] es razonable ahí, pero es un contrato muy complicado. Es un contrato de Ecopetrol, y [ininteligible], usted sabe, no es un contrato fácil de manejar, particularmente con respecto a la venta del contrato. Así, es el primer contrato que tomamos en Colombia en 2008 y parece que va a estar con nosotros por bastante tiempo, Joseph.

**Joseph Schacter**

Sí. Dados los valores netos que, como dice, que son muy lucrativos, ¿ven la posibilidad de buscar oportunidades por el lado del barril de petróleo más ligero y construir un negocio a partir de ahí también?

**Charle Gamba**

No, estamos enfocados ciento por ciento en gas, de modo que no invertiremos — simplemente haremos inversiones del tipo de programa de trabajo mínimo en el campo Rancho Hermoso, lo cual está relacionado más con mantenimiento y reacondicionamientos ocasionales, pero no prevemos la perforación de ningún pozo nuevo, por ejemplo, independientemente de cuál sea el entorno de precios del petróleo, el cual no nos interesa en absoluto.

**Joseph Schacter**

Bien. Súper. Muchas gracias. Muy agradecido.

**Charle Gamba**

Gracias.

**Operador**

Ahora Carolina Orozco leerá y contestará más preguntas desde el marco de transmisión por internet.

**Carolina Orozco**

Tenemos una pregunta de Mark Vanderbeek. Mark está preguntando: “¿Cuáles son sus planes para el anunciado programa de recompra de acciones? ¿Pueden dar alguna información sobre sus planes de recompra de acciones en 2021?”

**Jason Bednar**

Sí, quiero decir, como sabe, recomparamos 2 millones de acciones en 2020 por aproximadamente \$6 millones de dólares americanos. Bajo los límites de nuestro convenio de bonos, podemos recomprar \$15 millones al año, pero se nos permite arrastrar de años anteriores si no gastamos todo. Usted sabe, no puedo — en este momento no puedo darle metas u objetivos claros. Obviamente, estamos conscientes de las fluctuaciones del precio de la acción y cuándo puede ser más [ininteligible].

Diré que algunos de ustedes en la línea probablemente recibieron los cuestionarios que Canacol remitió. Activamente solicitamos las opiniones de los accionistas con respecto a lo que ven como más valioso: aumento de dividendos o aumento de la recompra de acciones o aumento del pago de la deuda. Acabamos de recibirlas y estamos empezando a revisarlas, y habrá algunas discusiones en la Junta sobre ese tema, pero en esta etapa no puedo darle ningún límite definido.

**Carolina Orozco**

Gracias, Jason. Tenemos ahora una pregunta de [Ininteligible] de [Ininteligible], y [Ininteligible] está preguntando: “¿Pueden profundizar sobre su estrategia de pago de la deuda, por favor?”

**Jason Bednar**

Seguro. Solamente para refrescar la memoria de todos, por supuesto tenemos el bono que fue emitido en mayo de 2018, que es de \$320 millones. Tiene las condiciones típicas de no pago anticipado y pagaríamos sanciones si pagamos eso antes por otro — un año o dos. Pero en el curso normal del negocio, en algunos de nuestros otros préstamos, pagaremos \$7 millones en 2021, \$17 millones de pago de deuda estructurada en 2022, y \$8,6 millones en 2023.

**Carolina Orozco**

Gracias Jason. Ahora tenemos una pregunta de Sophia Rojas de BD Capital. Ella está preguntando: “¿Se ha decidido quién será el contratista [ininteligible] para el contratista de EPC [sigla en inglés de Ingeniería, Adquisición y Construcción] para el proyecto del Ducto de Medellín? ¿Hay alguna actualización en relación con este proyecto?”

**Charle Gamba**

Bien, con respecto al proyecto en Medellín, continuamos esperando la ejecución de las principales ventas fuera del contrato, de la compañía de servicios allí. Hemos recibido todas las ofertas finales de los contratistas de EPC, de las cuales hay tres, y esencialmente hemos completado la estructuración financiera del proyecto con respecto a deuda y capital. Pero, nuevamente, esperamos — el componente principal que estamos esperando será la ejecución de — fuera del contrato principal [ininteligible] para el consumidor principal [ininteligible].

**Carolina Orozco**

Gracias Charle. La siguiente pregunta es de [Ininteligible] Torres [fonético] de [Ininteligible] Analítica. Está preguntando si le pueden recordar nuestros planes de inversión para 2021 y su comparación con 2020.

**Charle Gamba**

Pienso que Jason puede tomar eso.

### **Jason Bednar**

Sí. Asumo que al hacer referencia a plan de inversión estamos hablando de gastos de capital, sobre lo cual emitimos un comunicado de prensa en enero, el cual tiene todos los detalles, pero lo principal creo que fue \$140 millones con inclusión de 12 pozos, nueve de ellos de exploración, creo. Y este último año, nosotros — en 2020, la cifra de gastos de capital fue \$85 millones, de modo que ciertamente estamos planeando una mayor inversión y un mayor número de pozos en 2021.

### **Carolina Orozco**

Gracias Jason. La siguiente es — tenemos otra pregunta de [Ininteligible] de [Ininteligible]. Él está preguntando: “¿Debemos esperar algún impacto del acuerdo tributario en sus ventas directamente, o un impacto en el poder de compra de Colombia?”

### **Jason Bednar**

Sí. Es una muy buena pregunta. Esto se relaciona directamente con una reducción de impuesto diferido que hicimos en el cuarto trimestre. A finales de 2020, una sentencia de un tribunal estatal [ininteligible] esencialmente desautorizó el uso de pérdidas en compañías fusionadas. El caso particular llevado ante el tribunal en ese momento no era un caso de petróleo y gas, y tenía circunstancias de hecho diferentes al caso de Canacol. Probablemente es importante señalar que DN [fonético] todavía tiene que cambiar las leyes tributarias para reflejar esa sentencia particular del tribunal. Como pueden imaginar, esto ha afectado a muchas compañías, y se esperan muchas impugnaciones contra esa sentencia en el futuro cercano, una de ellas de Canacol. Muchos expertos creen que la sentencia es inconstitucional, y fue debido a la ambigüedad en torno a esa sentencia que nosotros no reconocimos [fonético] los activos de impuesto diferido en nuestros balances.

Habiendo dicho eso, si — en caso de que Canacol o cualquier otra compañía tenga éxito en cualquiera de las impugnaciones, algunas de las cuales creemos que serán tramitadas en los próximos 12 meses, podríamos usar esos \$29 millones de pérdidas en el año en que tengamos éxito o alguien más tenga éxito. Debo anotar que fue — ese tribunal en particular solamente desautorizó ciertas pérdidas tributarias en ese caso específico. Así, tenemos la esperanza de recuperar eso y, obviamente, estaremos trabajando con expertos locales, sea en lo constitucional o en lo tributario, en ese asunto en particular, pero terminamos con — terminamos el año con \$68 millones en efectivo. Obtuvimos una línea de crédito rotativo de \$46 que está sin utilizar, y nuestros presupuestos no buscan utilizarla. Así, eso fue desafortunado, pero no tiene impacto en nuestros planes en esta etapa.

### **Carolina Orozco**

Tenemos una última pregunta de James Branch [fonético]. James está preguntando: “Su producción por campo muestra algunos movimientos interesantes. Nelson y Palmer están disminuyendo y están siendo reemplazados por Clarinete y Pandereta. ¿Hay objetivos de exploración en 2021 del tamaño de Clarinete?”

### **Charle Gamba**

Sí, gracias, James. Sí, en tanto continuamos añadiendo más campos a nuestra mezcla de producción, tendemos a parar la producción en algunos de los otros campos para bajar la producción a fin de capturar tantas reservas como podamos, así que disminuimos la producción de los grandes campos productores y — a medida que traemos nuevos campos. Pero en general, usted sabe, hemos estado moviendo nuestra exploración fuera de Esperanza, que es donde Nelson y Palmer están situados, y donde hicimos nuestra primera exploración hace cinco, seis

años. Hemos estado pasando más y más actividad de exploración a VIM-5, que es donde están situados Clarinete y Pandereta, de manera que, sí, los nuevos descubrimientos que estamos haciendo, los nuevos grandes descubrimientos que estamos haciendo, tienden a estar localizados en Clarinete y el área de VIM-5.

Este año, con 12 pozos, nueve pozos de exploración siendo perforados de esos 12, es el año más grande de exploración de gas que hemos tenido. Nueve pozos de exploración tienen como objetivo más de 300 BCF de recursos de gas prospectivos [ininteligible] que hemos identificado y, sí, vemos algunos objetivos que están en el rango de tamaño entre Clarinete y Pandereta, usted sabe, objetivos de más de 100 BCF.

## **CONCLUSIÓN**

### **Carolina Orozco**

Gracias Charle. No tenemos ninguna otra pregunta, de manera que gracias a todos los participantes en la Teleconferencia del Cuarto Trimestre y Fin de Año de Canacol. Tengan un gran día. Ahora pueden desconectarse.