



Canacol Energy Ltd. Proporciona Guía Corporativa de Capital y Ventas de Gas de 2021

CALGARY, ALBERTA (Diciembre 17, 2020) - Canacol Energy Ltd. ("Canacol" o la "Corporación") (TSX:CNE) (OTCQX:CNNEF) (BVC:CNEC) se complace en proporcionar su guía corporativa de capital y ventas de gas de 2021.

La Corporación anuncia que su presupuesto de capital de 2021 es de US\$ 140 millones que se financiarán completamente con efectivo existente y los flujos de efectivo de 2021. Se prevé que las ventas contractuales de gas para 2021, que incluyen tiempo de inactividad, se encuentran en el extremo superior del rango de 153 a 190 millones de pies cúbicos estándar por día ("MMscfpd"). Los contratos *take or pay* de la Corporación promedian 153 MMscfpd, netos de tiempo de inactividad contractual de 2021, y como tal representan el extremo inferior de la guía de la Corporación, en caso de que la demanda de gas interrumpible se vea gravemente afectada como resultado de una prolongación de la pandemia de COVID-19. Se espera que el precio promedio de venta en cabeza de pozo, neto de los costos de transporte cuando corresponda, esté dentro del rango de US \$4.10 a \$4.50/mcf.

Charle Gamba, Presidente y CEO de Canacol, comentó: "Para 2021, la Corporación está enfocada en los siguientes objetivos operativos: 1) la perforación de 12 pozos de exploración, evaluación y desarrollo en un programa continuo con el objetivo de apuntarle a una relación de reemplazo de reservas 2P de más del 200 por ciento, 2) la adquisición de 655 kilómetros cuadrados de sísmica 3D en los bloques VIM-5 y SSJN-7 para ampliar el inventario de prospectos de exploración de la Corporación, 3) la ejecución de un acuerdo definitivo para construir un nuevo gasoducto de Jobo a Medellín que aumentará las ventas de gas de la Corporación en 100 MMscfpd adicionales en 2024, y 4) continuar con nuestro compromiso de fortalecer nuestra estrategia e informes ambientales, sociales y de gobierno ("ESG"), con el objetivo de mejorar el desempeño ESG de la Corporación. Los grandes programas de perforación y sísmica previstos para 2021, están diseñados para aumentar nuestras reservas de gas natural y capacidad productiva para soportar el perfil de crecimiento futuro de la Corporación."

Programa de Capital 2021

Programa de Gasto de Capital 2021	
Perforación de mantenimiento y desarrollo	US\$ 26 millones
Actividades de exploración (pozos y sísmica)	US\$ 80 millones
Facilidades e infraestructura	US\$ 15 millones
Administrativo, social, ambiental y otros	US\$ 19 millones
Gastos de capital totales	US\$ 140 millones
Gastos de capital contingentes	US\$ 23.5 millones
Rango total de gastos de capital	US\$ 140 – 163.5 millones

La mayor parte del programa de capital de 2021 se enfoca en el gran portafolio de exploración de la Corporación, con la perforación de un total de 12 pozos, cuatro de los cuales, incluyendo Siku-1 y Flauta-1, se trasladaron de 2020 debido a retrasos operativos relacionados con COVID-19. De los 12 pozos previstos, nueve son pozos de exploración y tres son pozos de desarrollo, con un costo total previsto de aproximadamente US\$ 66 millones. La Corporación también tiene hasta US\$ 23.5 millones de gastos de capital contingente identificados, compuestos por aproximadamente \$10 millones de dólares de gastos de conexión durante 2021 para los pozos de exploración exitosos, así como cada pozo de exploración exitoso requerirá \$1.5 millones adicionales en capital contingente para completar y probar en producción.

Bloque	Identificación del Pozo	Clasificación del Pozo
Esperanza	Milano-1	Exploración
	Fragata-1	Exploración
	Cañahuatate-4	Desarrollo
	Nelson-9	Desarrollo
VIM-21	Aguas Vivas-1	Exploración
	Cornamusa-1	Exploración
VIM-5	Saxofon-1	Exploración
	Corneta-1	Exploración
	Pifano-1	Exploración
	Siku-1	Exploración
	Flauta-1	Exploración
	Oboe-2	Desarrollo

La Corporación tiene la intención de mantener los dos taladros de perforación, actualmente bajo contrato, hasta 2021 para ejecutar los programas de perforación de exploración y desarrollo. Los primeros pozos del programa serán el pozo de exploración Flauta-1 y el pozo de desarrollo Oboe-2, ambos previstos a iniciar perforación en la primera semana de enero de 2021.

El programa de perforación de 2021 hace hincapié en la exploración, en la medida en que la Corporación continúa construyendo su base de reservas, al tiempo que garantiza la capacidad de producción suficiente para satisfacer en la rápida expansión de nuestras ventas de gas pronosticadas en los próximos años. Los nueve pozos de exploración se dirigirán a prospectos definidos en sísmica y apoyados por el análisis sísmico AVO. La aplicación de la metodología sísmica AVO es el medio técnico por el cual la Corporación interpreta la presencia de areniscas cargadas de gas en sus prospectos de exploración y mitiga el riesgo geológico. El análisis de AVO ha desempeñado un papel clave en la notable tasa de éxito de la Corporación del 84% en su programa de exploración en los últimos siete años.

La Corporación también planea adquirir dos grandes programas sísmicos 3D: el estudio Redoblante de 469 kilómetros cuadrados ubicado en el bloque de exploración VIM-5, y el estudio Mayupa de 186 kilómetros cuadrados ubicado en el bloque de exploración SSJN-7. El objetivo de los estudios es identificar y delinear los prospectos de gas para futuras perforaciones de exploración.

El gasto de \$15 millones de dólares en facilidades incluye nueva compresión satélite en Betania y la instalación de separación de agua en Pandereta y Clarinete, que aumentarán la capacidad de entrega y mejorarán la recuperación de los reservorios. Mejoras de HSE y eficiencias de procesamiento también están previstas para que las instalaciones de Jobo permitan que el gas se enrute a través de diversos equipos de procesamiento y se transfiera a las múltiples líneas de venta con cuellos de botella mínimos en la planta.

Destacados Financieros y Ventas de Gas 2021

	Únicamente Contratos Take or Pay	Guía Alta
Volúmenes de Ventas de Gas Natural (MMscfpd)	153	190
EBITDAX (US\$ millones)	\$165	\$210
Gastos de Capital (US\$ millones)	\$98	\$140

En caso de que la pandemia en curso de COVID-19 afecte las ventas interrumpibles a lo largo de 2021, hasta el punto en que no deberían existir, la compañía se apoyaría en sus contratos *take or pay* únicamente para llenar su producción de 153 MMscfpd a un precio de venta promedio de \$4.50 dólares/mcf neto de transporte, cuando aplique.

La mejor estimación de la Corporación es que habrá demanda por ventas de gas interrumpible, y ha hecho concesiones en la demanda y ventas de gas reducidas debido a la pandemia COVID-19 incluidas en el extremo superior del rango de la guía de 2021 de 190 MMscfpd, incluyendo el tiempo de inactividad contractual. Debido a la



incertidumbre de los precios de la demanda interrumpible, asociados con COVID-19, se espera que el precio promedio de en cabeza de pozo sea de \$4.10/mcf a \$4.50/Mcf en este escenario. Como tal, se prevé que el netback en cabeza de pozo, después de los costos de operación y las regalías, promedie aproximadamente \$3.20 a \$3.50/mcf. En el extremo superior del rango guía, aproximadamente el 80% de las ventas totales de gas previstas serán *take or pay*, siendo el 20% restante ventas interrumpibles.

Actualmente, Canacol tiene abundante capacidad productiva de aproximadamente 220 MMscfpd para cumplir con los niveles de producción esperados de 2021, como tal la Corporación tiene la flexibilidad de aplazar sus programas de perforación en caso de que sea necesario como resultado de cualquier impacto prolongado de la pandemia COVID-19. Sin embargo, dadas las agresivas expectativas futuras de producción, la intención de la Corporación es, tanto, adquirir activamente sísmica, como, perforar durante 2021.

La Corporación espera finalizar el 2021 con una posición de efectivo saludable, de aproximadamente \$35 millones, neto de dividendos, recompra de acciones y una reducción de la deuda de \$12 millones. Canacol prevé mantener una relación de apalancamiento deuda neta/EBITDAX de 1.7x.

Objetivos Medioambientales, de Sostenibilidad y de Gobierno

El objetivo de Canacol es desarrollar el gas natural necesario para mejorar la calidad de vida de millones de colombianos de una manera limpia, segura, eficiente y rentable. La estrategia Corporativa ESG tiene cuatro áreas de enfoque: 1) ofrecer un futuro energético más limpio: entregar gas natural bajo los más altos estándares de eficiencia ambiental y operativa, 2) organizar un equipo comprometido: mantener las mejores prácticas de salud y seguridad y promover una cultura inclusiva, 3) mantener un credo empresarial transparente y ético: adoptar las mejores prácticas, fomentar el respeto por los derechos humanos y garantizar la ética y la integridad en todo lo que hacemos, y 4) el desarrollo de un mandato guiado por el desarrollo sostenible: promover y mantener relaciones estrechas y transparentes que garanticen el crecimiento y la calidad de vida de nuestras comunidades.

Los hitos para 2021 incluyen: 1) construir una línea de base de emisiones de carbono para la operación de Canacol para establecer metas ambiciosas de reducción de carbono y convertirse en un actor clave en los objetivos de emisiones de Colombia, 2) obtener una reducción del 5% en los objetivos anuales de desempeño de salud y seguridad, 3) fortalecer un entorno de trabajo diverso e inclusivo donde todos son reconocidos y pueden prosperar, 4) asegurar la supervisión de la Junta Directiva sobre el desempeño de ESG a través de un comité ESG designado por la Junta 5) demostrar cero tolerancia por la corrupción y las violaciones de derechos humanos, 6) desarrollar una estrategia de inversión social para implementar proyectos de visión a largo plazo, y 7) garantizar una cadena de abastecimiento alineada con nuestra estrategia ESG, que en el proceso de adquisición de Canacol contrate al menos el 5% de los bienes y servicios locales.

Sobre Canacol

Canacol Energy Ltd. es una compañía de exploración y producción de gas natural enfocada en Colombia. Las acciones ordinarias de la Compañía cotizan en la Bolsa de Valores de Toronto, la OTCQX en los Estados Unidos de América y la Bolsa de Valores de Colombia bajo el símbolo CNE, CNNEF y CNE.C, respectivamente.

Este comunicado contiene algunas declaraciones de resultados futuros dentro del significado de las Leyes y Regulaciones de Acciones. Las declaraciones de resultados futuros están frecuentemente caracterizadas por el uso de palabras como "plan", "expectativa", "proyecto", "intención", "creencia", "anticipar", "estimar" y otras palabras similares o afirmaciones donde ciertos eventos o condiciones "pueden" o "van" a ocurrir, incluyendo sin limitación declaraciones relacionadas a tasas de producción estimadas de las propiedades de la compañía y programas de trabajo y cronogramas asociados. Las declaraciones de resultados futuros están basadas en las opiniones y estimaciones de la Gerencia en la fecha en la cual las afirmaciones son realizadas y están sujetas a una variedad de riesgos e incertidumbres y otros factores que pueden causar que los eventos o resultados difieran materialmente de aquellos proyectados en las declaraciones de resultados futuros. La Corporación no puede asegurar que los resultados serán consistentes con las declaraciones de resultados futuros. Estos son realizados en la fecha mencionada, están sujetos a cambiar y la Corporación no asume ninguna obligación de revisarlos o actualizarlos para reflejar nuevas circunstancias, excepto a las exigidas por la ley. Inversionistas Prospecto no deberán confiarse en las declaraciones de resultados futuros. Estos factores incluyen los riesgos inherentes envueltos en la exploración y desarrollo de Crudo y propiedades de Gas Natural, las



incertidumbres incluidas en la interpretación de resultados de perforación y otra información geológica y geofísica, precios de energía fluctuantes, la posibilidad del aumento de costos o costos no anticipados o demoras u otras incertidumbres asociadas con la industria del petróleo y gas. Otros factores de riesgo incluyen riesgos asociados a la negociación con gobiernos extranjeros, así como con los relacionados a riesgo-país en la realización de actividades internacionales y otros factores, muchos de los cuales están más allá del control de la Corporación.

Este comunicado contiene medidas financieras que no están en las NIIF como EBITDAX, fondos provenientes de las operaciones, capital de trabajo, ganancia operacional –“netback”- y ventas contractuales realizadas que no tienen un significado estándar establecido por las NIIF y, por lo tanto, pueden no ser comparables con el cálculo de mediciones similares para las otras entidades. La administración utiliza estas medidas financieras que no están en las NIIF como medición de su desempeño y proporcionar a accionistas e inversionistas medidas adicionales del desempeño y resultados financieros de la Corporación.

Las ventas realizadas de gas contratado están definidas como gas producido y vendido más ingresos de gas recibidos por contratos de nominación take or pay.

Conversión boe – el término “boe” es utilizado en este comunicado. El término boe puede ser engañoso, particularmente si se utiliza en aislamiento. El ratio/razón de conversión de un boe de pies cúbicos de gas natural a barriles de crudo equivalente, está basada en un método de conversión equivalente de energía principalmente aplicable en el quemador y no representa una equivalencia de valor en la cabeza de pozo. En este comunicado de prensa, hemos expresado boe utilizando la conversión estándar colombiana de 5.7 Mcf: 1 bbl, requerida por el Ministerio de Minas y Energía de Colombia.

Para más información contactar a:

Relación con el Inversionista

Sur América: +571.621.1747 IR-SA@canacolenergy.com

Global: +1.403.561.1648 IR-GLOBAL@canacolenergy.com

<http://www.canacolenergy.com>
